

セフティマネジメント協会

実践!「わかる取説」の作り方講座開催

セブティマネジメント協会は東京都港区の東京都立産業貿易センター・浜松町館で11月25日、実践！「わかる取説」の作り方講座を開催した。

詔部の山口紹治氏は「製品の一部である取扱い説明書はメーカーの伝えたい」とを代弁し、ユーザーの知りたいことを伝える両者のコミュニケーションツール」と指摘した。



出崎氏



山口氏

はじめに山崎克氏（株）
キャブテン代表取締役
が「NPOセフティマネジメント協会は、2002年2月内閣府の認証を得て活動を開始し、個人や企業のリスクについて

成者も日常生活では各種マニュアルを使って生活しているはず」とあります。

）ことを取説に期待する
しかし、ユーザーは取
説を読みたいと思つてお
らず、労力を使わず早く
製品を使って目的を達成
したい。

読み手の目的に応じて
用による製品事故発生の
おそれがある。

は正しく伝えるのが、
一歩に課せられた義務
だ。

第六章

取説はコミュニケーションツール

読み手の目的に応じて
おそれがある。
読み手は販売者より誤使
用による製品事故発生の
おそれがある。

耳語作用育むことなど
材料を使って②誰のため
にどうして／コストは、
くらべ／どの期間に③ど
んなものを作るかなど
を明確化すべき。
分かりにくい取説は読
み手負担を多く、誤解
の危険性一をユーダー
的に予見しつる誤用のと
きの危険性一をユーダー

取説に求められる姿は、正しい情報が記載されており、簡単に見つけられ、それが容易に理解できる」とだ。

要から詳細（応用）へ、重要な事柄から詳細へといった配慮が重要。誤解されないよう冗長ではなくシンプルな表現が求めないのである。

微妙な表現に長けており、日本人は分かりやすく正確に伝えるコミュニケーション技術を学んでおらず聞き手や読み手の読み手は商品の専門家だ。

情報を分かりやすく加工して提供するテクニカルライティング技術が必要